

LEHDISTÖTIEDOTE

Julkaisuvapaa 27.11.2008

Lisätietoja: Toimitusjohtaja Timo Prihti,

puh. 0207 550 500, 0400-321 378

Sähköposti: timo.prihti@sampo-rosenlew.fi

Sampo Rosenlew –konsernin liikevaihto nousi yli 20%

Sampo-Rosenlew Oy:n liikevaihto nousi syyskuun lopussa päättyneellä tilikaudella noin 70 miljoonaan euroon. Liikevaihto kasvoi noin kuusitoista miljoonaa euroa. Sampo-Hydraulics Oy yhdessä muiden Sampo Rosenlew -konserniin kuuluvien yritysten kanssa nostivat konsernin liikevaihdon yli 93 miljoonaan euroon, jossa on lisäystä noin 22 miljoonaa euroa. Konsernin tilinpäätös osoittaa vain runsaan 2 miljoonan euron nettotulosta, jota ei voida pitää tyydyttävänä. Tulosta heikensivät erityisesti merkittävät raaka-aineiden ja komponenttien hintojen nousut, joiden vaikutus oli yli kolme miljoonaa euroa. Lisäksi vahva euro söi tulosta. Konserni työllistää tällä hetkellä hieman alle 600 henkilöä.

Sampo-Components Oy on Sampo-Rosenlew Oy:n osakkuusyhtiö, joka valmistaa erilaisia komponentteja sekä alihankintatuotantoa. Tuotannollinen liiketoiminta alkoi vuonna 2005. Kasvussa oleva Sampo-Components Oy työllistää tällä hetkellä lähes 90 henkilöä ja liikevaihto oli noin 6 miljoonaa euroa ja nettotulos noin 0,2 miljoonaa euroa.

Puimurikauppa kasvoi

Leikkuupuimurien markkinat kasvoivat maailmanlaajuisesti, mikä johtuu osaltaan viljan tuottajahinnan noususta. Puimurien liikevaihto lisääntyi noin 10 miljoonaa euroa, joka vastasi noin 150 puimurin myynnin lisäystä. Kasvua oli perinteisillä markkinoilla ja etenkin viennissä EU:n ulkopuolelle. Alkaneella kaudella ennustetaan puimurimyynnin perinteisillä markkinoilla alenevan, mikä johtuu heikentyneistä talousnäkyistä. Kasvua odotetaan lähinnä uusista vientikohteista, joista osa on toteutunut ja osa toteutumassa, muun muassa Azerbaidzhan 80 ja Algeria 50 + 50 puimuria. Suomessa kokonaismyynnin arvioidaan olevan vajaat 400 puimuria, josta yhtiö tavoittelee 60 %:n markkinaosuutta. Puimurien kokoluokan odotetaan edelleen kasvavan. Viennin osuus liikevaihdosta oli lähes kaksi kolmasosaa.

Muut liiketoiminta-alueet

Metsäharvesterien valmistajana vahvistimme edelleen markkina-asemaamme erityisesti Suomessa, Puolassa ja Baltian maissa. Alkaneella tilikaudella ennustetaan markkina-asemaamme edelleen vahvistuvan, koska metsänkorjuu painottuu harvennus- ja hoitohakkuisiin. Muut tuoteryhmät; teollisuuspesukoneet ja komponenttivalmistus kehittyivät suotuisasti ja saavuttivat budjetoidun liikevaihdon. Sampo-Hydraulics Oy:n myynti kehittyi hyvin ja saavutti yli 23 miljoonan euron liikevaihdon.

Investoinnit

Tilikaudella investoitiin erityisesti tuotteiden ja tuotannon laajennushankkeisiin. Investoinnit olivat kokonaisuudessaan noin kaksi miljoonaa euroa. Alkaneella tilikaudella panostetaan pääasiassa tuotantokapasiteetin lisäyshankkeisiin.

Tulevaisuudennäkymät

Tulevaisuudennäkymät ovat tyydyttävät huolimatta heikkenevästä taloustilanteesta. Sampo-Rosenlew Oy:n laajentuneen tuotevalikoiman ansiosta yhtiön markkina-alueet ovat edelleen laajentumassa, erityisesti pitkään panostetut uudet markkina-alueet ovat alkaneet tuottaa tulosta. Jatkovasti uudistuva tuotevalikoima sekä sitoutunut, nuorentunut ja osaava henkilökunta ovat takeena suotuisalle kehitykselle myös jatkossa. Odotamme myös taloudellisen tuloksen merkittävästi parantuvan alkaneella kaudella, vaikka panostuksemme tuotekehitykseen tuotantoon ja vientimarkkinoitiin jatkuu voimakkaana.